

SYK

SYK zoekt jou!

Ben jij een gepassioneerde communicator met een talent voor het opbouwen van waardevolle relaties? Is sales jouw passie? Heb je een avontuurlijke geest en ben je niet bang om nieuwe wegen te verkennen? Dan ben jij misschien wel onze ideale kandidaat voor de rol van **Lead Navigator!**

Als Lead Navigator ben je verantwoordelijk voor het verkennen van nieuwe mogelijkheden en het leggen van waardevolle verbindingen door middel van telefoongesprekken. Je bent een expert in het identificeren van potentiële klanten, het aanvoelen van een gesprek als een echte sociale kameleon en houdt van klantcontact.

Wie zoeken wij?

- Je bent totaal niet bang om de telefoon op te pakken om de interesse te wekken van potentiële leads voor een van onze toffe klanten;
- Je bent proactief bezig met het uitzoeken, bellen en bezoeken van nieuwe leads en toont doorzettingsvermogen als het even tegenzit;
- Je bent vindingrijk en gaat altijd op zoek naar nieuwe kansen (want die zijn er altijd!);
- Je bent baas over je eigen agenda, plant goed en stelt je eigen prioriteiten en tegelijkertijd communiceer je open en duidelijk met je manager als je hulp nodig hebt;
- Je bent een uitstekende luisteraar en weet de juiste vragen te stellen om de behoeften van de prospect boven water te krijgen. Met passie en duidelijkheid neem jij potentiële partners mee in het verhaal van onze klant;
- Je zoekt actief naar nieuwe leads en prospects met name via de telefoon;
- Het bijhouden van relevante informatie en rapporten om de voortgang te bewaken en strategieën voor leadgeneratie te optimaliseren.

Wat breng jij?

We zijn op zoek naar mensen die een carrière binnen sales willen opbouwen en zich daarin willen ontwikkelen!

We zoeken iemand die:

- Idealiter al ervaring heeft opgedaan in cold (/ warm) calling;
- Uitstekende communicatieve vaardigheden heeft; van luisteren tot presenteren van ideeën pitchen en overbrengen tot overtuigen;
- Een sterke drive en doorzettingsvermogen heeft om resultaten te behalen;
- Een goede dosis energie, motivatie en veerkracht om impact te maken;
- Een held(in) is in het organiseren van je eigen agenda;
- Flexibel is en graag werkt in een dynamische omgeving waar voortdurend veranderingen en ontwikkelingen plaatsvinden;
- Een gezonde dosis humor heeft :) !

Wat wij bieden!

- Een competitief salaris en aantrekkelijke bonussen op basis van prestaties;
- Mogelijkheid om 10 tot 20 uur per week te werken;
- Training en ondersteuning om je vaardigheden verder te ontwikkelen en te groeien in je rol;
- De ultieme kans om je passie voor sales in te zetten voor een ambitieus startend bedrijf en haar toffe klanten;
- Een gezellige, missie gedreven cultuur met energieke en ambitieuze collega's;
- De mogelijkheid om impact te maken en bij te dragen aan het succes van ons bedrijf.
- Competitieve potjes FIFA of Mario Kart en vele leuke borrels!



SYK - Sales door te verbinden

Onze doelen zijn dan ook helder: wij willen een volledige commerciële partner zijn voor alle bedrijven in de B2B dienstverlening. Van het opbouwen van salesstructuren, het uitbouwen van klantbestanden tot het geven van salestrainingen. We willen meedenken met onze klanten en hen helpen om commerciële groei te realiseren.

Ben jij die persoon die wij zoeken?

Neem contact op met ons: joost@syk-events.nl